

# AQUA MONACO



Bewerbungen an  
[jobs@aquamonaco.com](mailto:jobs@aquamonaco.com)

Mehr Informationen unter:  
[www.aquamonaco.com](http://www.aquamonaco.com)



## Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Gastronomie Region München und Umgebung

### Wen wir suchen:

Ab sofort wollen wir unser Vertriebsteam im Metropolraum München und Umgebung verstärken. Dabei suchen wir einen Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) für den Bereich Gastronomie.

### Wer wir sind:

Aus der Idee heraus das lokalste Wasser für München zu produzieren, steht Aqua Monaco mittlerweile für viel mehr. Neben dem Mineralwasser aus der Münchner Schotterebene umfasst unser Sortiment mittlerweile mehr als 20 Produkte: Mixer für die Bar, eine komplette Bio-Mixer Linie, verschiedene zuckerreduzierte Bio Soda-Pops und Mixer die aus Kooperationen mit namhaften Barkeepern entstanden sind. Seit Januar 2018 arbeiten wir zu 100% klimaneutral und vegan. Mit unserer Initiative [Good Monaco](#) unterstützen wir mit jeder verkauften Flasche soziale, kulturelle und ökologische Projekte.

### Was sind Deine Aufgaben:

- Akquise neuer Kunden in der Gastronomie und Getränkefachgroßhandel sowie aktiver Verkauf unseres Portfolios bei definierten Besuchskunden
- Selbstständige, vertrauensvolle Betreuung der bestehenden Kunden in den Bereichen Gastronomie und Getränkefachgroßhandel
- Optimierung der Markenpräsenz (Verfügbarkeit, Distribution, Visibilität, Promotion)
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Trade Marketing Team zur Umsetzung der regionalen Wachstumspläne

### Was Du mitbringst

- Du hast ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Handel oder Vertrieb oder einschlägige Erfahrung im Bereich Vertrieb in der Gastronomie
- Du konntest bereits erste Erfahrungen im Verkauf von Konsumgütern/FMCG, idealerweise in der Getränkebranche oder im Getränkefachhandel sammeln
- Du hast Interesse, die in der Gastronomieszene in München und Umgebung durch Einsatz ein umfassendes Netzwerk aufzubauen
- Mit Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick verstehst du es, nachhaltige Kundenbeziehungen zu entwickeln
- Du bist eigenständig und hast ein gutes Organisations- und Planungsvermögen
- Du bist ein Teamplayer, hochmotiviert, ergebnisorientiert und markenaffin
- Du hast gute EDV-Kenntnisse und Grundkenntnisse in Englisch
- PKW-Führerschein
- Du wohnst idealerweise im Vertriebsgebiet

Unsere Stelle passt zu Dir? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an [jobs@aquamonaco.com](mailto:jobs@aquamonaco.com) und hoffen, Dich bald im Good Monaco Team begrüßen zu dürfen.